



Banca Popolare di Sondrio

Fondata nel 1871

NIBI



PROMOS

Rödl & Partner



SACE

La Banca Popolare di Sondrio, in collaborazione con PROMOS, Azienda Speciale della Camera di Commercio di Milano, NIBI - Nuovo Istituto di Business Internazionale, Studio Rödl & Partner e Sace, presenta un **percorso di formazione** sui temi dell'**internazionalizzazione d'impresa** dedicati alle aziende del territorio. Saranno approfonditi gli elementi per competere nei mercati esteri: dalle **strategie d'investimento** e le **tecniche di vendita**, alla progettazione e gestione della logistica e trasporti internazionali, dalla **tutela del proprio credito** alle **possibilità assicurative** disponibili.

INCONTRI FORMATIVI SULL'INTERNAZIONALIZZAZIONE D'IMPRESA

Moduli formativi dal taglio pratico e business-oriented, con l'obiettivo di approfondire gli elementi chiave per competere nel panorama internazionale.

Mercoledì 14 maggio
ore 9.30-13.30

STRATEGIE DI INVESTIMENTO NEI MERCATI INTERNAZIONALI

Dall'analisi dei mercati internazionali all'orientamento degli investimenti per scegliere il miglior posizionamento strategico: **dove, quando e come entrare nei mercati esteri.**

Michele LENOCI, Docente allo Short Master di NIBI.

Consulente in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione e Socio di Commercioestero Network.

Giovedì 12 giugno
ore 9.30-13.30

TECNICHE DI VENDITA NEI MERCATI INTERNAZIONALI

Aspetti chiave per lo sviluppo di una strategia di marketing internazionale dal punto di vista dell'impresa: dallo studio dei mercati esteri e di analisi della domanda e della concorrenza alla stesura del piano di marketing per l'estero.

Rita BONUCCHI, Docente al corso di Marketing Internazionale di NIBI.

Consulente e formatrice di marketing internazionale.



Banca Popolare di Sondrio

Fondata nel 1871

NIBI



PROMOS

Rödl & Partner

 **SACE**

Mercoledì 16 luglio
ore 9.30-13.30

TECNICHE DEL COMMERCIO ESTERO

Le principali soluzioni della **logistica per l'internazionalizzazione**: i rischi, la documentazione e la gestione dei trasporti di una supply chain internazionale.

Pierantonio PIEROBON, Docente NIBI su tematiche legate alla Supply Chain Management. Significativa esperienza come Logistic Manager e nell'area Supply Chain e Project Management.

Mercoledì 17 settembre
ore 9.30-13.30

LA TUTELA DEL CREDITO NEI MERCATI INTERNAZIONALI

Genesi del credito e degli strumenti in uso nella prassi internazionale a disposizione dell'operatore per la tutela del proprio credito: il contratto, la legge applicabile, la giurisdizione (ordinaria e arbitrale), gli strumenti bancari e assicurativi di supporto alle transazioni internazionali.

Eugenio BETTELLA: Avvocato, Managing Partner di Padova dello studio Rödl & Partner

Riccardo REDAELLI: Funzionario del Servizio Internazionale di Banca Popolare di Sondrio

Alessia LORDI: Senior Account Manager, SACE

I relatori sono selezionati nell'ambito della Faculty NIBI tra i più qualificati esperti della materia che collaborano a stretto contatto con le imprese italiane.

La partecipazione è **GRATUITA** previa iscrizione.

Gli incontri si svolgeranno presso la Sala Besta della sede di Sondrio della Banca Popolare di Sondrio.

Per informazioni:

BANCA POPOLARE DI SONDRIO

Servizio Internazionale

E-mail: international.corbank@popso.it

Tel. 0342.528783

Fax 0342.528490

INCONTRI FORMATIVI SULL'INTERNAZIONALIZZAZIONE D'IMPRESA

DATI AZIENDA

Ragione Sociale _____

Indirizzo Sede operativa _____

Sito Web _____

Persona partecipante all'iniziativa

Cognome Nome _____

Posizione in azienda _____

Telefono _____ Cellulare _____

E-mail _____

CARATTERISTICHE DELL'AZIENDA

Settore: Agricoltura Artigianato Commercio Industria Servizi Trading

Principali prodotti/servizi forniti dall'azienda: _____

Classe di addetti: Fino a 9 Da 10 a 19 Da 20 a 49 Da 50 a 99 Da 100 a 499 500 ed oltre

ATTIVITA' SUI MERCATI INTERNAZIONALI

Tipo di attività all'estero (già esistente o in programma) _____

Principali Aree o Paesi esteri con cui l'azienda opera già _____

Principali Aree o Paesi esteri di interesse per il futuro _____

DESIDERO PARTECIPARE AI SEGUENTI CORSI GRATUITI (è possibile selezionare anche tutte le possibilità):

- STRATEGIE DI INVESTIMENTO NEI MERCATI INTERNAZIONALI** (14 maggio)
- TECNICHE DI VENDITA NEI MERCATI INTERNAZIONALI** (12 giugno)
- TECNICHE DEL COMMERCIO ESTERO** (16 luglio)
- LA TUTELA DEL CREDITO NEI MERCATI INTERNAZIONALI** (17 settembre)

Data _____ Firma _____